あすの時代を創る パートナーです

NIBM

池本社長

弱酸性次亜塩素酸水の販売

人体由来のノロウイルスを遺伝子レベルで完全消滅―。NIBM（本社・東京都港区、池本慶且社長）が販売する弱酸性次亜塩素酸水「ドクターウォーター」だ。

ドクターウォーターは、厚生労働省が認める食品添加物の次亜塩素酸ソーダと希塩酸、水でできた弱酸性の除菌・消臭水。ノロウイルス、インフルエンザウイルス、病原性大腸菌O―157、レジオネラ属菌をはじめ、アルコールでは除菌できない強い菌まで対抗し、特に人体由来のノロウイルスについては、遺伝子レベルで完全消滅したという業界初の公式データを保有している。また、レジオネラ属菌には次亜塩素酸ナトリウム比で100倍の除菌力を持つ。野本亀久雄・九州大学名誉教授、久保千春・九州大学病院長、日比紀文・慶応大学医学部消化器内科教授ら、日本を代表する著名な医師団も同商品を推薦している。

人畜無害で、手指や食材、厨房、包丁、まな板の除菌、客室やトイレ、排水口の消臭など、幅広く利用できる。またランニングコストも他社の除菌水やアルコール除菌剤に比べて格段に安いというデータもある。

このほど、全国旅館ホテル事業協同組合と契約を結び、同商品を全国旅館ホテル生活衛生同業組合連合会（全旅連）組合員らに向けて、特別価格で販売することになった。ドクターウォーターは10リッ（アルミQBテナー）を通常7千円のところ、千ミリリットルの専用ボトル（通常950円）と400ミリリットルの専用スプレー（同850円）を付けて、5500円で販売する。

安心、安全な宿づくりに

「貴館の安心、安全な宿づくりに活用いただきたい」と同社。

■会社概要

本　社	東京都港区白金台2―26―10
創　業	2006年
事業内容	空間除菌・消臭システムの製造および販売、殺菌水生成システムの製造および販売

殺菌性と安全性の面で優れた弱酸性次亜塩素酸水

ドクターウォーター

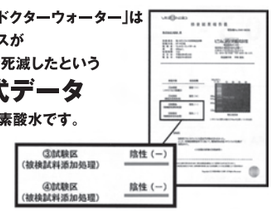
除菌・消臭革命

セット価格 5,500円

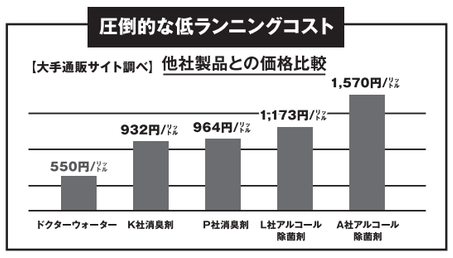
人体由来のノロウイルスで完全死滅を証明

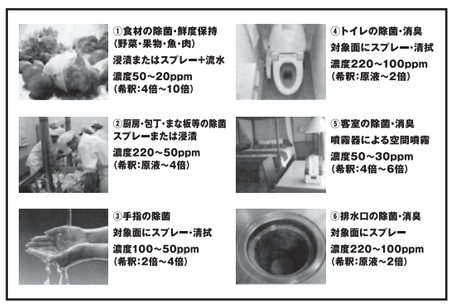
弱酸性次亜塩素酸水「ドクターウォーター」は人体由来のノロウイルスが遺伝子レベルにて完全死滅したという
業界初の公式データ
を保有している次亜塩素酸水です。

検査機関
ビジョンバイオ株式会社
（農林水産省受託実績 検査機関）
試験報告書 No:3543-04356
試験報告日：平成22年4月28日



圧倒的な低ランニングコスト





全国旅館ホテル組合員様へ

弊社はこのほど、全国旅館ホテル事業協同組合と契約を結び、弱酸性次亜塩素酸水「ドクターウォーター（除菌・消臭水）」を、組合を通して全国の旅館ホテル組合員様に特別価格で販売することになりました。
ドクターウォーター（10ℓ、アルミQBテナー）を、遮光ボトル2本を無料で付けて、通常価格8,800円のところ、特別価格5,500円（消費税、送料別途）で販売いたします。
貴館の安心・安全な宿づくりに、ぜひご活用ください。

株式会社NIBM
本社　〒108―0071　東京都港区白金台2-26-10 グリーンオーク高輪台5F
TEL：03―3280―1357（代）FAX：03―3280―1257　URL:http：//nibm.jp
フリーダイヤル：0120-032-838

新日本コンピュータサービス

伊原社長

旅館・ホテル専用システム

新日本コンピュータサービスは旅館・ホテル専用のコンピューターシステム開発に携わり、36年のキャリアを持つ。システムの開発から販売、アフターフォローに至るまで全て自社で行い、顧客の生の声を商品開発に取り入れていることから、「旅館・ホテルのことをよく考えた使いやすいシステム」とユーザーから高い評価を受けている。同社の伊原成美社長に2014年の営業方針などを聞いた。

◇

―御社の商品ラインアップを改めて紹介してほしい。

伊原　「フロントシステムVシリーズ」は、フロント会計、顧客管理、予約管理の各パッケージや、豊富なオプションを用意している、当社の基幹システムだ。

フロント会計はスピーディーな精算処理でお客さまへのイメージアップが図れる。顧客管理はお客さまの基本情報や過去の利用データを蓄積でき、そのデータを活用することで、次回いらしたお客さまへのサービス向上が図れる。予約管理は客室や宴会場の予約状況が瞬時に把握でき、予約の問い合わせに素早く対応できる。また、日別や月別の売り上げ予測表も簡単に作成できる。

「フロントシステムスマート」は、Vシリーズの簡易版といえるシステムで、フロント会計、顧客管理、そして予約管理システムを簡素化したプレ・チェックインシステムを標準装備している。

「フロントシステムBIZ」は、ビジネスホテル専用のシステムで、フロント会計、顧客管理、プレ・チェックインシステムを装備している。

―現在の売れ筋は。

伊原　Vシリーズの中でも、フロント会計、顧客管理に加えて、予約管理まで備えた「V3」が売れ筋だ。ユーザーは、今の厳しい時代の中で、今後どれだけの売り上げが見込めるかを把握しようと、予約管理に力を入れている。予約管理システムでは部屋割り表や各種手配の一覧表も簡単に作成できる。今は一人何役で、旅館・ホテルの人員にも余裕がない。手配ミスを防ぐためにも予約管理システムを導入しようという動きが増えている。

このほかスマートは、高価なシステムは導入できないという中小規模の旅館・ホテル、BIZは、100室未満の中小のビジネスホテルから引き合いがある。

―オプションシステムについては。

伊原　CTIシステムが根強い人気だ。お客さまからの電話の着信と同時に、そのお客さまの過去の利用や今の予約状況が一目で分かるもので、電話でのよりよい対応が可能となる。

また、サイトコントローラーへの引き合いも多い。インターネット経由の予約申し込みを自動的に処理できるシステムで、人の手を煩わせることがなく、ミスなく処理できることからユーザーに喜ばれている。

これからニーズが増えると見込まれるのは、エントリー端末。宴会場や食事どころに端末を置き、そこで発生した飲食のデータをその場で処理できるものだ。伝票をフロントに回す手間がいらず、チェックアウトの際に料金トラブルが生じる可能性が限りなく低くなる。従来の端末は操作性が悪かったのだが、格段に向上した。

―旅館・ホテル専用のシステム開発に36年のキャリアを持つ。長く続けられた秘訣は。

伊原　常にお客さまの立場に立ち、システム開発に取り組んでいる。営業マンやインストラクターがユーザーのもとに出向いた時、そこでお聞きした生の声を社内にフィードバックしている。売る者、作る者、そしてご指導する者の連係プレーを長年行っている。これは当社の伝統であり、財産だ。

―2014年のテーマは。

伊原　旅館・ホテルの営業形態が多様化している。さまざまなニーズにお応えするために、基幹システムのVシリーズをはじめ、既存のシステムをさらに高度化するよう取り組んでいきたい。

―年頭に当たり、旅館・ホテル経営者にメッセージを。

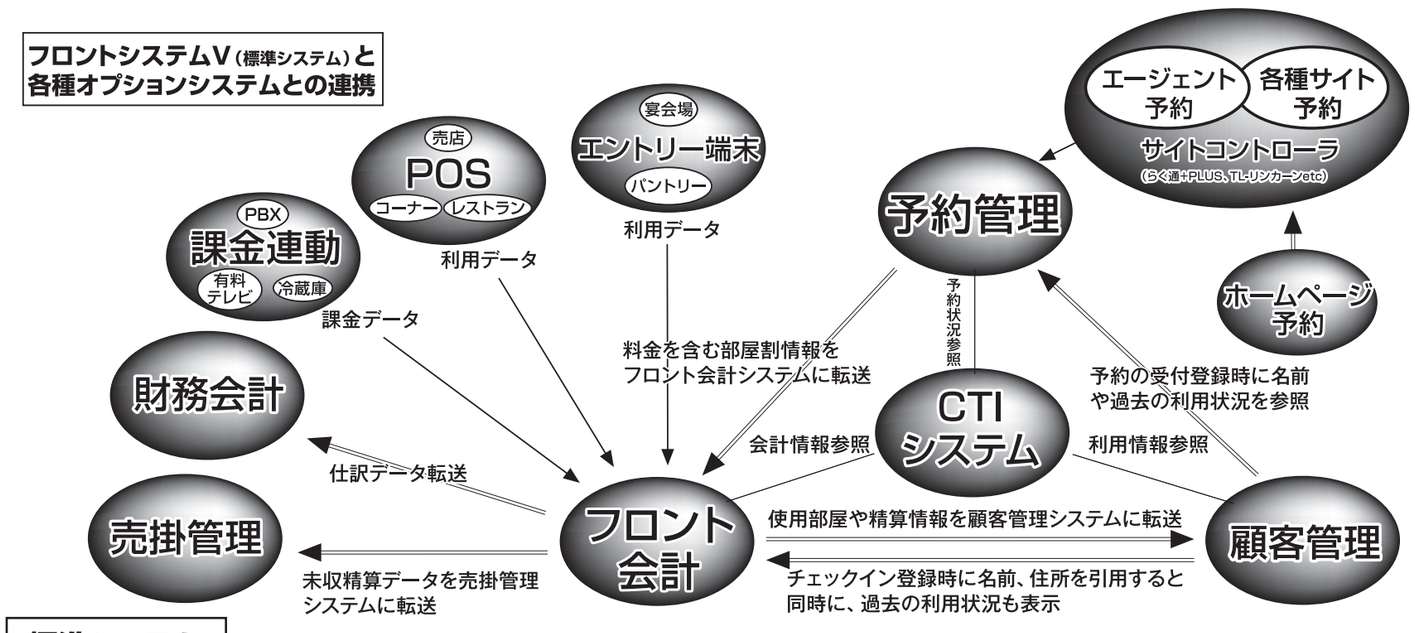
伊原　旅館・ホテルがあってこそのわれわれだ。これからも皆さまのお役にたてるよう、よりよいシステムの開発に取り組んでいきたい。今年は消費税が8%に上がるが、その対策のご提案もすでに始めている。2月の国際ホテル・レストラン・ショーにも出展し、旅館・ホテルの皆さまの業務を軽減するさまざまなシステムを出展する予定だ。どうぞご期待いただきたい。

旅館・ホテルの生の声 システム開発に生かす

■会社概要

本　社	栃木県宇都宮市泉が丘5―7―11
創　業	1978年
事業内容	コンピューターと関連機器の販売、運用指導、保守管理、ソフトウエアの開発・販売・保守
資本金	2000万円

多様化するお客様のニーズにフィットする
フロントシステムV



標準システム

予約
・客室、宴会場等の利用状況を瞬時に把握することでスムーズな対応
・部屋割表、料理集計表等の自動作成で準備作業が大幅軽減
・各種分析表の活用で経営計画がスピードアップ

フロント
・簡単スピーディーな精算処理でお客様にイメージアップ
・各種チェック資料の活用でミス、ムダ、ロスをカット
・各種売上実績表の分析でスピーディーな経営改善

顧客
・基本情報や利用データの活用でリピーターの満足度アップ
・顧客データの蓄積が自動で登録作業が大幅軽減
・利用日、目的、客層等の検索条件によるDM発行で誘客促進

姉妹システム

充実したシステム内容で操作は簡単、価格は安く！
コンパクトなシステム
フロントシステム スマート
プレチェックイン　フロント会計　顧客管理

充実のシステム内容、驚きの価格
ビジネスホテル専用システム
フロントシステムBIZ

開発・販売・アフターフォローまで、一貫した安心サービス
ソフト販売・開発元
新日本コンピュータサービス株式会社
〒321-0952 宇都宮市泉が丘5－7－11
TEL.028-660-1160㈹ FAX.028-660-1161
URL　http://www.njcs.co.jp/