

観光立国の実現は、地方(地域)から

仕掛ける日の丸OTA

出席者(順不同)
 i.JTB社長 今井 敏行氏
 一休社長 森 正文氏
 楽天トラベル社長 山本 考伸氏
 リクルートライフスタイル執行役員 旅行領域担当 宮本賢一郎氏
 司会=本社企画推進部長 江口 英一

成長を足場にさらなる飛躍へ

宿泊プランや、宿泊とエアーをセットで購入するダイナミックパッケージなど、単純な旅行の予約はインターネットで行うのが当たり前の世の中になった。OTA(オンライン・トラベルエージェンツ)の台頭とリアルエ

昨年の市場、取扱状況

2013年の業績はどうか。
 山本 楽天トラベル全体として良かった。7・9月の第2四半期では、予約流通総額で、前年比17%増強した。
 トリップアドバイザー 日本法人の社長から楽天トラベルに移られたのはいいか。
 山本 3月に楽天に入り、6月末、楽天トラベルの代表取締役社長に就いた。3月からは国内・海外のマーケティングと編成の開発を担当し、7月頃からビジネス全体を見るようになっていく。営業的観点から見ると、これまでずっと「旅の窓口」時代からのビジネス需要が強かったが、今はレジャー需要が強くなっている。2人、3人の予約が増えているというのが一つの特徴だ。その部分が、前年比17%増強という成長を支えている。

1. JTBは13年どうだったか。
 今井 海外旅行は若干苦戦したが、国内旅行は前年比30%増強の取扱額で好調。特に泊は伸びているのか。
 今井 JTB全体では、12月国内宿泊は同40%以上の増

2. JTBとしては前年比140%増の数字を、取扱額が初めて1600億円を超えた。皆様方と比べはまだまだだが、海外のマイナスを国内で補った年だったか。
 今井 JTBとしては前年比140%増の数字を、取扱額が初めて1600億円を超えた。皆様方と比べはまだまだだが、海外のマイナスを国内で補った年だったか。
 宮本 13年度上期(4~9月)の宿泊予約取扱金額は前年同期比14%増。下期は同9%増の業績予測を発表している。一休は取扱客数の90%がホテルだが、いま旅館が伸びてきている。第2四半期の取扱金額でいうとホテルが前年同期比10%増だったのに対して、旅館は同16%増だった。インターネット販売への取り組みはホテルの方が早かったが、ここ数年で旅館でも本格化してきた。一休の場合、1室当たりの平均単価はホテルが2万2千円なのに対して、旅館は6万2千円と高値。旅館の伸びは弊社の業績に直結する。

3. 13年のじゃらんnetは、皆さんと同様、好調な1年だった。概ね前年比10%増くらいになりそうだ。予約受付ペースで言うと、7千万人泊強位の着地だろう。
 森 取扱金額は5千億円くらいかな。
 宮本 いえ、いえ、いえ。(一同・笑)
 金額は開示していませんよ。
 宮本 していない。
 森 だから今聞いたらじゃない(笑)。
 森 8千円位をかければいいのか。

4. 国内旅行は前年比30%増強の取扱額で好調。特に泊は伸びているのか。
 今井 JTB全体では、12月国内宿泊は同40%以上の増

カードとの親和性際立つ

LCCとのDPが奏功

高級旅館の販売が好調

若者35万人を雪山へ動員



森 正文氏

1. JTBは13年どうだったか。
 今井 海外旅行は若干苦戦したが、国内旅行は前年比30%増強の取扱額で好調。特に泊は伸びているのか。
 今井 JTB全体では、12月国内宿泊は同40%以上の増

14年の取り組み、見通しなどを伺いたい。
 山本 営業的には普通の経済活動として当たり前のことを進めたい。サイトの開発という面では、外資系のスピードは非常に速い。それを見習いたい。
 森 じゃらんnetの予約受付ペースで言うと、7千万人泊強位の着地だろう。
 森 取扱金額は5千億円くらいかな。
 宮本 いえ、いえ、いえ。(一同・笑)
 金額は開示していませんよ。
 宮本 していない。
 森 だから今聞いたらじゃない(笑)。
 森 8千円位をかければいいのか。

14年の取り組み、見通しなどを伺いたい。
 山本 営業的には普通の経済活動として当たり前のことを進めたい。サイトの開発という面では、外資系のスピードは非常に速い。それを見習いたい。
 森 じゃらんnetの予約受付ペースで言うと、7千万人泊強位の着地だろう。
 森 取扱金額は5千億円くらいかな。
 宮本 いえ、いえ、いえ。(一同・笑)
 金額は開示していませんよ。
 宮本 していない。
 森 だから今聞いたらじゃない(笑)。
 森 8千円位をかければいいのか。



宮本 賢一郎氏

今年の経営戦略

14年の取り組み、見通しなどを伺いたい。
 山本 営業的には普通の経済活動として当たり前のことを進めたい。サイトの開発という面では、外資系のスピードは非常に速い。それを見習いたい。
 森 じゃらんnetの予約受付ペースで言うと、7千万人泊強位の着地だろう。
 森 取扱金額は5千億円くらいかな。
 宮本 いえ、いえ、いえ。(一同・笑)
 金額は開示していませんよ。
 宮本 していない。
 森 だから今聞いたらじゃない(笑)。
 森 8千円位をかければいいのか。

14年の取り組み、見通しなどを伺いたい。
 山本 営業的には普通の経済活動として当たり前のことを進めたい。サイトの開発という面では、外資系のスピードは非常に速い。それを見習いたい。
 森 じゃらんnetの予約受付ペースで言うと、7千万人泊強位の着地だろう。
 森 取扱金額は5千億円くらいかな。
 宮本 いえ、いえ、いえ。(一同・笑)
 金額は開示していませんよ。
 宮本 していない。
 森 だから今聞いたらじゃない(笑)。
 森 8千円位をかければいいのか。

14年の取り組み、見通しなどを伺いたい。
 山本 営業的には普通の経済活動として当たり前のことを進めたい。サイトの開発という面では、外資系のスピードは非常に速い。それを見習いたい。
 森 じゃらんnetの予約受付ペースで言うと、7千万人泊強位の着地だろう。
 森 取扱金額は5千億円くらいかな。
 宮本 いえ、いえ、いえ。(一同・笑)
 金額は開示していませんよ。
 宮本 していない。
 森 だから今聞いたらじゃない(笑)。
 森 8千円位をかければいいのか。

14年の取り組み、見通しなどを伺いたい。
 山本 営業的には普通の経済活動として当たり前のことを進めたい。サイトの開発という面では、外資系のスピードは非常に速い。それを見習いたい。
 森 じゃらんnetの予約受付ペースで言うと、7千万人泊強位の着地だろう。
 森 取扱金額は5千億円くらいかな。
 宮本 いえ、いえ、いえ。(一同・笑)
 金額は開示していませんよ。
 宮本 していない。
 森 だから今聞いたらじゃない(笑)。
 森 8千円位をかければいいのか。