あすの時代を創るパートナーです

ジャパンタタミエンタープライズ

畳の新調・表替え

「洗える畳」も販売

畳や襖などの販売・施工を行うジャパンタタミエンタープライズ。全国250カ所に施工店を持つ日本最大規模のネットワークが特徴。全国からの問い合わせ、注文に迅速に対応する。

コンピューター制御による畳製造ラインを保有で、安価も実現した。

昨年末には、洗える畳「優洗」も発売した。優洗は、従来の樹脂製の畳表に比べ、耐久性に優れる。「ホテル・旅館の、畳の汚れやシミ、毛羽立ちなどの悩みを解消できる商品」と同社。

高耐光のポリプロピレン樹脂の採用で、変色のでコストダウンを実現。畳、襖の枚数の大小に関わらず、1枚から何枚でも引き受ける。「旅館・ホテルの要望を聞き、きちんとした商品を、きちんとした施工で納品する」と同社。良品質な材料を大量に仕入れることで、安価も実現した。

昨年末には、洗える畳「優洗」も発売した。優洗は、従来の樹脂製の畳の使用も可能だ。

特に宴会場、大広間の使用に適している。日々の手入れも簡単で、数年ごとのメンテナンスで長く、かつ美しく使える。

素材は、シックハウス症候群の原因となる有害物質や健康に害になるものを使用せずに、安全性にも配慮した。

発売以来、各地の旅館・ホテルからの問い合わせが殺到し、好評を得ている。同社では、「畳の洗浄作業などの要望にも対応するので、気軽に問い合わせてほしい」と話す。

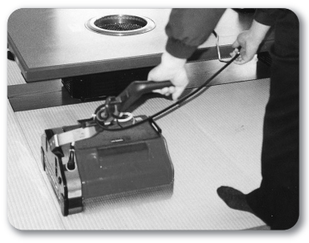
■会社概要

本　　社	東京都大田区鵜ノ木２丁目６番５号
創　　業	2002年11月
事業内容	畳の新調・表替え、「洗える畳」の新調・表替え・洗浄、襖の新調・張り替え、障子の新調・張り替え
資本金	1000万円　　従業員　300人

畳表替え・襖張替えおまかせ下さい！

安く！早く！キレイに！

畳表替　3,200円～
洗える畳　5,900円～
襖張替　2,000円～



宴会場に最適！　洗える畳「優洗」を新発売！
畳の洗浄についても是非お問合せ下さい！

日本最大規模だからできる
価格とサービス

タバコ焼けこげ補修キット無料サービス!!

全国250ヵ所に施工店ネットワーク

各店施工エリア

各店、協力会社のネットワークにより
全国各地のご要望にも
即対応いたします。
お気軽にお電話下さい。

フリーダイヤル 0120-4153-76（ヨーイゴーザ）

株式会社 ジャパンタタミエンタープライズ
〈東京本社〉総合受付　〒146-0091　東京都大田区鵜の木2丁目6番5号
TEL03-5713-8966　FAX03-5480-1008
http://www.tatami-kobo.com
ジャパン畳工房　検索

山田ビジネスコンサルティング

青木副部長

事業再生コンサルティング

金融事情に精通し 銀行との対処法提案

事業再生支援を強みとする山田ビジネスコンサルティング。旅館・ホテル業界でも再生事例が増えており、その実績が次の紹介につながって相談が増えているという。旅館・ホテルの再生手法などをコンサルティング事業本部第二部事業企画部の青木康弘副部長に聞いた。

――会社の概略を。

「中堅中小企業の事業再生支援を強みとするコンサルティング会社だ。直近期では約800件の案件実績がある。さまざまな業種、業態のお客さまのお手伝いをしているが、旅館・ホテル業界は再生への取り組みが急務であるという認識から力を入れている。最近では旅館に加え、ビジネスホテルやレジャー施設の相談が増えている」

――セールスポイントを教えてほしい。

「1つは、外部関係者（金融機関や債権回収会社、公的機関）の納得感が得られる計画書や各種資料の作成や説明のお手伝いができることだ。旅館・ホテルの経営者は銀行とのつきあいに苦手意識を持っている方が多い。弊社が『この旅館・ホテルはこのような強みを持っている。次のように生かせば、再生の糸口が見えてくる。ぜひご協力をお願いしたい』と説明することで、関係者の信頼構築につながることが多い」

「もう1つは、社内に各種専門スキルを持ったコンサルタントが多数いることだ。旅館・ホテルの再生スキームの実行には、税務、会計、法律、事業戦略の専門スキルが不可欠だ。そのほか、人事やITのスキルも要求されることがある。弊社はすべて常勤社員のコンサルタントがワンストップで対応できる体制を持っている」

――事業再生はどういった形で進めるのか。

「まず、再生を必要とする旅館・ホテルの現状について、経営者と金融機関をはじめとした外部関係者、弊社が共通認識を持つことからスタートする。旅館・ホテルの経営者が想像されているほど、金融機関は取引先企業の実情を知らない。共通認識を持った上で、毎月の返済額や借り入れ総額が適切か診断を行い、金融機関へ協力依頼を行う。旅館・ホテルは地方銀行や公的金融機関との付き合いが深く、再生に取り組むからといって不義理をするわけにいかない。良好な関係が継続できるよう配慮するのが弊社のやり方だ」

――旅館の実情に接して感じることは。

「地理的な制約から専門的な情報を得にくく、また経営者仲間にも相談しにくい話なので悩みを抱え込んでしまっている。だから、この厳しい環境下で業績が悪化し、なんとかしなくてはならないという危機感を持ちながら具体的な解決策を打てず、手遅れになってしまっている。銀行から金利引き上げ要請を受けた時にやむなく応じてしまったり、返済が滞ると最悪の場合、債権者から破産を申し立てられたりする。弊社は金融事情をよく理解しているので、具体的な対処法についてアドバイスしている」

――相談には応じてくれるのか。

「旅館・ホテルの場合、早期に対処すれば再生できる可能性が高い。再生にかかわるアドバイスや参考文献、公的機関・金融機関の紹介は無料で行っている。悩みを抱えずに相談してほしい」

――ほかに旅館業界の傾向はあるか。

「金融機関に対して、返済条件の変更要請に応じる努力義務を課した中小企業金融円滑化法の効果もあって多くの中小企業の資金繰りが改善した。旅館・ホテルも、足元の業況不安や経営不安を解消する意味でメリットはあった。一方でこの円滑化法は、延長され続けるとしても平成24年3月までと言われている。それまでに旅館・ホテルは、現状のやり方を精査し、新たな挑戦をするための準備期間と位置付けて、再生プランに取り組む必要がある」

――旅館・ホテルが元気になるメッセージを。

「弊社が関与した例で景気が悪い中でも稼働率や売り上げを伸ばしている館がある。リニューアルをせず、プランの工夫や価格の見直しによって今までにないお客さまを取り込んだ結果だ。われわれは経営陣の1人にはなれず、あくまでも後押しをするだけ。旅館は非常にしがらみが多く、伝統を壊してしまうのではないかという思いが革新を妨げている。一歩踏み出す決心が必要だ。それには段階があり、まず、冷静に自社の現状を知る。次に、現状のハード設備でどこまで頑張れるか。利益体質が見えてきたら、前向きで戦略的な投資を考えるべきだ」

■会社概要

本　　社	東京都千代田区丸の内１－８－１丸の内トラストタワーＮ館14階
創　　業	1997年
事業内容	事業再生、リストラクチャリング、成長戦略構築・実行、事業承継、Ｍ＆Ａ、人事にかかわる各コンサルティング、財務・法務・事業デューデリジェンス
資本金	１億円　　従業員　243人（2010年４月１日現在）

観光業界の輝かしい
未来をサポートします。

日本の中堅中小企業を元気にしたい。
そのような熱い思いで集まった、200人の専門家が私たちの強みです。
旅館だから、ホテルだからといって特別な手法があるわけではありません。
現場主義、目に見える結果と経営者の喜び、これが私たちのこだわりです。

こんなことで困っていませんか？
○ 銀行との付き合い方がわからない
○ 会社の跡継ぎがいない
○ 借入金の返済が重い
○ 毎年売り上げや利益が減っている
○ 事業計画が作れない

まずは相談を。専門家が親身になってお答えします。
お問い合わせ（email）：aokiy@y-bc.co.jp（担当：青木）

山田ビジネスコンサルティング株式会社
YAMADA Business Consulting Co.,Ltd.
〒100-0005
東京都千代田区丸の内1-8-1丸の内トラストタワーN館14階
Tel.03-6212-2510（代表）　03-6212-2512（直通）
Fax.03-6212-2520　http://www.y-bc.co.jp