CO2排出削減活動証明書

Earth&Water 株式会社アースアンドウォーター
東京都千代田区神田多町 2-2 No.3 ハヤカワビル 3 階
TEL 03-5298-1355 FAX 03-5298-1356
ホームページ

アースアンドウォーター

節水装置製造・販売　水道使用量平均15%削減

アースアンドウォーターは、法人向け節水装置の製造販売とレンタル事業を全国展開しており、今年、会社設立15周年を迎える。

同社は、旅館・ホテルに対して物価高騰や深刻化する水不足、環境問題への対策として水道光熱費とCO2の削減を同時に実現する独自開発の「サステナブル節水システムASUWO」を提案している。

業界唯一の省エネ大賞を受賞した節水装置「エコタッチ」シリーズは、シャワーや蛇口、トイレに取り付けるだけで簡単に導入できる点が好評を博している。

この節水システムは全国約1万2千軒以上の施設で採用され、宿泊業界では客室数上位100社のうち40%超が導入するなど、多くの実績を有している。

節水によって削減されたCO2排出量については「一般社団法人カーボンオフセット協会」により「CO2排出削減活動証明書」が発行され、業界で初めて企業の環境への取り組みを数値として示すことができる。

さらに削減できたCO2削減量に応じて支援団体へ寄付を行う取り組みの革新性が評価され、「一般社団法人国連PRIDE日本」からSDGsTOP企業大賞を2022年から3年連続受賞している。

この取り組みは、各種報道にも取り上げられ、持続可能な社会に向けた具体的解決策として注目を集めている。

山中社長

山中正美社長は、「15%の水光熱費の削減を実現した事例も多くあり、経費削減と環境への貢献をお考えなら、全国無料の節水診断にお気軽に申し込んでほしい」と語る。

同社は、会社設立15年の節目を契機に、節水を通じ観光立国の実現に向けて貢献する取り組みを開始している。

2026年には、これまでの証明書発行からさらに一歩進め、CO2削減量をクレジット化する新たなプロジェクトを計画している。

これが実現すれば日本初の仕組みとなり、観光業界が推進するサステナビリティに対して新たな価値を提供するものとして期待されている。

■会社概要

【本社／東京営業所】東京都千代田区神田多町２の２　Ｎｏ．３ハヤカワビル３階
【設立】2011年３月４日
【事業内容】節水・節電装置の開発、製造、販売およびその装置の取り付け施工、節水・節電・省エネルギー機器のレンタル業、省エネルギー・省資源に関するコンサルタント業、浄水器装置の製造、販売およびその装置の取り付け施工、給排水設備工事業
【資本金】9600万円　【従業員数】87人（パート従業員含む）

貢献する優良カンパニー

新日本コンピュータサービス

コンピューターシステム開発・販売・保守　ユーザーの要望に的確に応える

旅館・ホテル専門のコンピューターシステムを開発する新日本コンピュータサービスの伊原成美社長に、2025年の回顧と26年の営業方針を聞いた。

――25年を振り返って。

伊原　新社屋へ移転し、社員が存分に力を発揮できる、より良い環境が整った。新たに会社のロゴなどを刷新するCIも行った。これまでの実績を継承しつつ、新しいものに取り組んでいこうという姿勢の表れだ。サポートスタッフの増員も行い、お客さまであるユーザーにより良いサービスを提供できる体制が強化できたと考えている。

――ユーザーの動向について。

伊原　年の後半から、宿泊税の導入に伴う相談が増えた。既存のユーザーが、宿泊税への対応を機にシステムのバージョンアップを検討するケースが中心だ。蓄積された予約や売り上げといった実績データを分析したいというニーズも生まれている。肌感覚で捉えていた顧客動向を、グラフなどで可視化し、スマートフォンで手軽に確認したいという経営者の方々の要望に応える仕組みを改めて提供したいと考えている。

既存のユーザーに製品の満足度についてアンケート調査を行った。良いこと、悪いことさまざまあったが、良いことを書いて下さる方が多く、特にサポートスタッフを名指し褒めてくださる方がいたのには励まされた。

――主力製品であるPMS「MACRA」について。

伊原　現在、新規で導入いただくお客さまのほとんどが「MACRA」で、そのうち9割近くがクラウドでの導入だ。以前はオンプレミス型でサーバーなどのハードウェアを置く必要があったが、クラウドであれば初期投資を抑え、月々の利用料で運用できる。

機能面では、以前のシステムに比べてデータ分析がしやすくなった点が大きな進化だ。予約と会計のデータが分かれていないため、未来の予約状況から売り上げ予測を立てるといった分析データがスムーズに出力できる。

――オプションも充実している。

伊原　食事どころなどで活用いただくセルフオーダーシステムは、導入施設から「お客さまがスタッフを介さずに気軽に追加注文できるため、売り上げが上がった」という声をいただいており、引き合いが増えている。

予約時にお客さまの情報を事前に入力いただく「タッチレスチェックイン」も進化している。予約後に予約客へ入力画面をメールで送り、情報を返信いただくとQRコードが発行される。来館時はそのQRコードをかざすだけでチェックインが完了する仕組みで、フロント業務の負担を大幅に軽減できる。

――新たな製品開発の計画は。

伊原　現在、旅館のスタッフが持ち歩いている紙の部屋割り表を電子化する「電子部屋割り表」のようなシステムを開発中で、今年度中のリリースを目指している。タブレットやスマートフォンで、予約客の予約情報や細かい要望をリアルタイムで確認できるようにするものだ。当日の急な人数変更などがあった場合も、情報を即座に全部署で共有でき、紙を何十枚も印刷し直して配るといった手間がなくなる。

――今年、会社が49期目を迎える。

伊原　50周年に向けて弾みをつける大事な年になる。そのための新しい取り組みとして、昨年4月に「新事業推進室」を立ち上げた。これは、営業、開発、サポートといった全部署から集めたあらゆるデータを調査・分析し、ユーザーが本当に困っていること、要望していることを的確に捉え、製品開発やサポート体制に反映させていくための組織だ。

将来的には、当社が蓄積してきたデータ活用のノウハウをもって、個々のユーザーの集客促進や売り上げ貢献に寄与する提案もしていきたいと考えている。

――26年の抱負と読者へのメッセージを。

伊原　今年は午（うま）年だが、まさしく馬のごとく駆け抜ける1年にしたいと考えている。

ユーザーに対するサポート体制をもう一段強化したい。ユーザーのもとへ足を運び、直接、生の声をお聞きすることを徹底する。そして、そこで得たご意見を開発やサポートに反映させる。

ユーザーがわれわれのシステムを活用いただくことで収益を上げ、われわれと共に飛躍していく。そんな関係を築いていきたい。

伊原社長

昨年竣工した新社屋

■会社概要

【本社】栃木県宇都宮市東峰１の12の21
【創業】1978年
【事業内容】コンピューターと関連機器の販売、運用指導、保守管理、ソフトウエアの開発・販売・保守
【資本金】2000万円

感謝・貢献　―― あけましておめでとうございます ――

より良いシステムの開発とお客様サポート体制の更なる向上に努め
旅館・ホテル様の良きパートナーとしてお役に立ちたいと思います

新たなプラットフォームでフルモデルチェンジ！

最大の特徴は　多様なニーズに対応できる柔軟性

◎データ連動性　・予約管理からフロント会計、売上管理そして顧客管理まで一元管理し、お客様の「入口」から「出口」そしてまた「入口」へとリピートサイクルの確立を支援します。

◎拡張性　・様々な連動オプションシステムを準備
CTI、厨房インフォメーション、売掛管理、タブレットチェックイン、セルフオーダリングシステム
ルームインジケーター、サイトコントローラ (2Way)、自動精算機、自動釣銭機、POS システム
スマートキー、財務会計システム連動、etc

◎柔軟性　・クラウド型（サービス提供型）・オンプレミス型いずれの形式でもご提供可能です。
・オンプレミス型～ クラウド型でもカスタマイズ・オリジナル帳票作成等 柔軟な対応が可能です。
・ご希望の外部システムとの連携など柔軟に対応致します。

旅館ホテルトータルソリューション MACRA ～マクラ～

MACRA
Management Assist of Customer・Reservation・Account

姉妹システム

充実したシステム内容で操作は簡単、価格は安く！
コンパクトなシステム　フロントシステム スマート
プレチェックイン　フロント会計　顧客管理

充実のシステム内容、驚きの価格
ビジネスホテル専用システム　フロントシステムBIZ

新日本コンピュータサービス株式会社
〒321-0946 宇都宮市東峰 1-12-21
TEL.028-660-1160㈹ FAX.028-660-1161
URL　http://www.njcs.co.jp/
東京オフィス
〒162-0845 新宿区市谷本村町 3-19 千代田ビル 704
TEL.03-6457-5407 FAX.03-6457-5408