Money Partners

ANTA加盟社から募集
販売協力金（1人当たり）2000円支払い

「マネパカード」販売代理店

世界中で使えるトラベルプリペイドカード「マネパカード」を発行する株式会社マネーパートナーズ（マネパ、東京都港区）は7月、株式会社全旅と提携し、全国旅行業協会（ANTA）加盟社を対象に販売代理店を募集している。カード契約1人当たり（承認ベース）2千円の販売協力金を支払う。旅行業団体と提携したトラベルプリペイドカードはマネパカードが唯一になり、マネパでは全旅の支援を受け、旅行会社を通じてマネパカード会員を増やしていく方針だ。

㊤担当者の外貨サービス営業部内田剛史氏
㊧マネパカード

■便利でお得・安心

マネパカードは海外専用トラベルプリペイドカードとして2014年9月に誕生。今年6月からは日本国内のマスターカード加盟店でも使えるようになった。

海外ショッピング利用時は両替以外の手数料が不要（コストはクレジットカードの実質半額）で、他のトラベルプリペイドカードとの比較では日本最安（矢野経済研究所調べ）だ。さらに、年会費無料で、国内利用時は最大2％のキャッシュバックがあり、お得感が高い。

その他、与信審査がなく、15歳から使用可▽ICカードで不正利用防止▽カードショッピング保険付帯―などで人気を集めている。（主な特徴は上図参照）

■特別な事務作業なし

マネパはこのほど、全旅の協力を得て旅行者の窓口になる旅行会社との提携を広げる。

販売代理店は、店頭や旅行説明会での募集、郵送書類への申込書同封、自社サイトでのバナー広告を行うだけ。マネパ担当者の外貨サービス営業部、内田剛史氏は「代理店様には特別な事務作業は発生しない。契約者1人当たり2千円をお支払するので収益アップにもつながる」と話す。

マネパカードの主な特徴

- 年会費無料！
- 最大2％キャッシュバック！
- 使いすぎの心配なし！
- 15歳から使える！
- 海外ショッピング利用時の手数料実質半額！
- 1枚で6通貨！

販売代理店のメリット
全旅営業推進本部長に聞く

全旅営業推進本部長兼東日本支社長、中森万登氏に、販売代理店になるメリットなどを聞いた。

――メリットは。

「会員各社のニーズにマッチしている。会社の利益になるし、お客さまの満足度向上につながる。まずは各社で千人の契約を目標にしている」

――数社あるトラベルプリペイドカード発行会社の中で、マネパを選択した理由は。

「一部上場企業グループでもあり、信用が高い。サービスが途中で止まる心配がない。収益にもつながり安心感が高いことが理由だ。ウィンウィンの関係になれる」

――会員各社に一言。

「自社の収益貢献とお客さまの利便向上が同時に実現する。1社でも多く参加し、1人でも多く契約につなげてほしい」

マネーパートナーズ
外貨サービス営業部☎03(4540)3967
（平日午前9時～午後6時）
マネパカード公式ホームページ
http://card.manepa.jp/