

シーナッツ



予約・販売管理システム

顧客ニーズに基づく商品開発

例えば、販売先のブッセル・リンカーンは、旅行会社とネット販売が主で、入り込み状況が分ら送られてくる通知があるようにした。入り込みが順調な場合は、安価に販売を中止し、特定端末に依存せずにイシ思われない場合は、数人の同時業務が可能となることなどが簡単なうえ、ホテルシステムとのデータ連動が可能。残

TLRリンカーンは、操作性の向上を図る。TLRリンカーンは毎月、宿泊施設の皆さまから月額利用料を頂戴しているが、これはお預かりしているものと、田淵りしていただく。

「お客さまに一度に基いた商品開発を進めることで還元していただく」と話す。

■会社概要

本 社	東京都港区東新橋 2 丁目 3 番 3 号	ルオーゴザ留 8 階
設 立	2007 年 6 月 1 日	
事業内容	旅行会社・ネット販売会社から宿泊施設向けの予約通知データの送受信サービス、宿泊施設の残室・プラン統合管理サービス	
資 本 金	4 億 9500 万円（株主：リクルート、ジェイティービー）	

あすの
時代を創るの
パートナーです

新日本コンピュータサービス



旅館・ホテル専用システム

新日本コンシニエーター社は、旅館・ホテル専用のコンピュータシステム開発、関わり37年のキャリアを誇る。開発から販売、アフターフォローまでを全て自社で行う。製販一体体制を構築。「顧客のことをよく考えた使いやすいシステム」とユーザーから高い評価を受けている。同社の伊原成美社長に自社のシステムについて、経営方針、営業展開を聞いた。

「旅館・ホテルがある。プッシュシステムを導きたいという旅館・ホテルでは、基幹商品の「フロントシステムVシリーズ」をおすすめている。システムやサードパーティー内容で、御社ならではの顧客の検索要件を増やしており、そのような顧客のピックアップを容易にできるようにしている。ウイークデーに宿泊履歴があるお客さまに対して、平日プランを作り、DMやメールで案内をするシステムになっている。

「最近、顧客からの要望が多いのは、伊原 旅館・ホテルの現場がスムーズに動けるように、現場をサポートするシステムへの要望が増えている。」

当社のシステムはさまざまな機能を持っている。ただ、ユーザーが必ずのようになるまで、一生懸命指導をさせていたが、ユーザーの面でも定評があ

「一例を挙げる……食事、たとえば食べるのに、食事をその場で精算処理できるシステム。今までは現場で発行した伝票をパソコンに持ち、システムに打ち込む作業が必要だったが、タフレット端末を使うことにより、現場で処理できるようになった。FOSシステムがあればできるのだが、高価なもので、気軽に導入できない」。

「いや、いいシステム。ユーザーから高い評価を受ける」。

——会社は今年4月で創業38年目。

伊原 今まで旅館・ホテルに特化してきた。お客さまである旅館・ホテルになさんのことを教えたいただき、それを今のシステムづくりに反映させている。そこが「使い勝手がいい」といって、お客さまから高い評価に結び付いているのだと思う。この方針は今後

また調理場にも、フロン
たからのメッセンジを伝
えるスクリーンを置いて
いるユーザーもある。お
客さまがチェックインの
際、予約の人数が変更に
なったとか、料理を別注
で頼まれたなどの場合、
変更した内容をスームズ
に、分かりやすく伝える
ものだ。

いずれも現場の作業効
率が上がり、ミスがな
く、お客さまは喜んで
いると喜ばれている。

——ヒジネスホテル向
く展開する予定だ。

も変わらない。

——毎年、「国際ホテ
ル・レストラン・ショー
」に出展しているが、今年
は、

伊原 当社のシステムを
を実際に見て、触れてい
ただくための体験コナ
を昨年同様充実させ
る。先ほど申上げた旅
館、ホテルの現場をス
ームズに動かすためのさ
まざまなシステムの事
例も

以前は事務所内での事務的な処理について、希望が多かったのだが、今はどのように現場を動かすかというためのシステムに二서가集まっている。顧客の獲得については顧客管理ができればいいというユーザーから受けている。さらに予約管理や、さまざまな開きたい。

「使いやすいシステム」 ユーザーから高い評価

創業38年目は、今年は今年月で伊原、今まで旅館・ホテルに特化をしてきた。お客さまである旅館・ホテルになくさんのお客を教えるにたなき、それをお客のシステムついに伝へていっている。そこが、「使い勝手がいい」といって、お客さまからの高い評価に結びついているところ。この方針は今後も変わらない。

毎年、「国際ホテル・レストラン・ショー」に出展しているが、今年

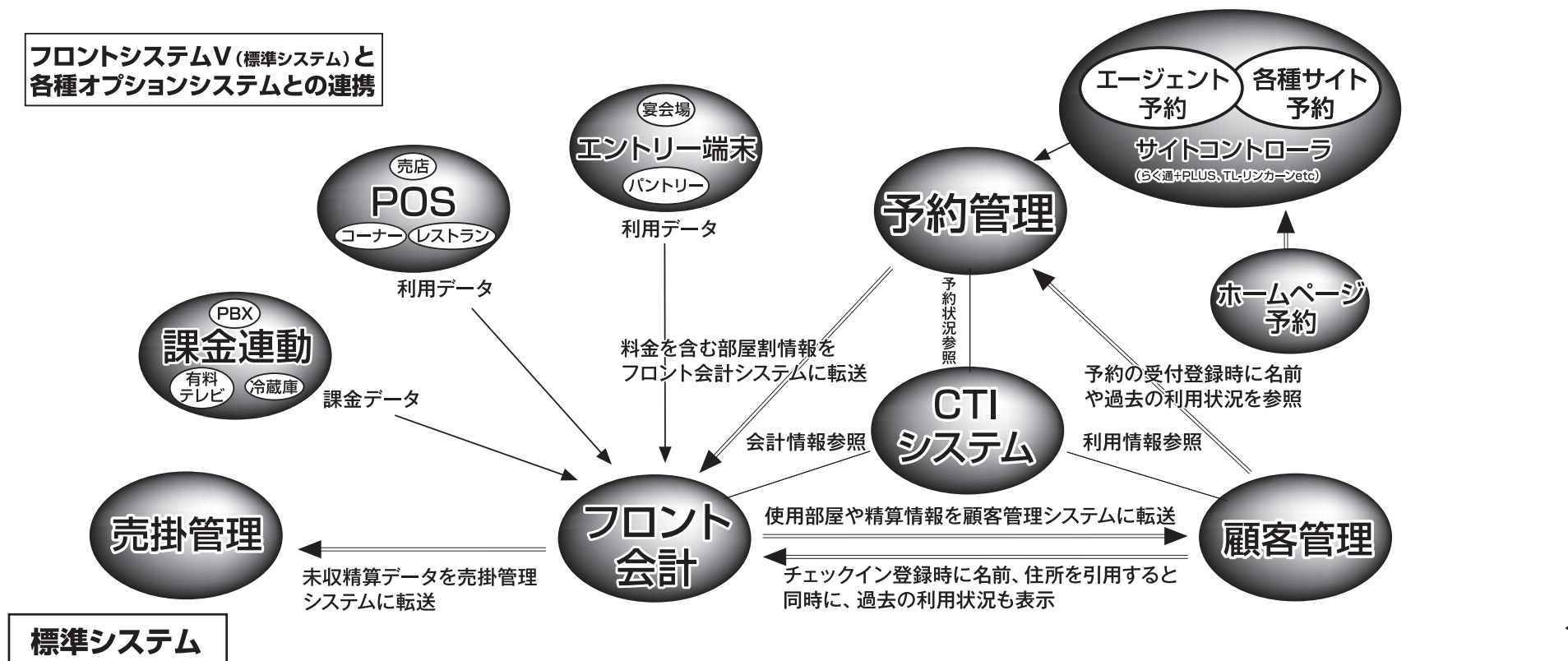
伊原 当社のシステムを実際に見て、触れていただくための体験コーナーを昨年同様充実させる。先ほど申し上げた旅館・ホテルの現場をスムーズに動かすためのさまざまなシステムの事例も展示する予定だ。

■会社概要

本 社	栃木県宇都宮市泉が丘5の7の11
創 業	1978年
事業内容	コンピューターと関連機器の販売、運用指導、保守管理、 ソフトウェアの開発・販売・保守
資 本 金	2000万円

多様化するお客様のニーズにフィットする
フロントシステム

フロントシステムV(標準システム)と各種オプションシステムとの連携



予約

- 客室・宴会場等の利用状況を瞬時に把握することでスムーズな対応
- 部屋割表、料理集計表等の自動作成で準備作業が大幅軽減
- 各種分析表の活用で経営計画がスピードアップ

- ・簡単スピーディーな精算処理でお客様にイメージアップ
- ・各種チェック資料の活用でミス、ムダ、ロスをカット
- ・各種売上実績表の分析でスピーディーな経営改善

- 基本情報や利用データの活用でリピーターの満足度アップ
- 顧客データの蓄積が自動で登録作業が大幅軽減
- 利用日、目的、客層等の検索条件によるDM発行で誘客促進

充実したシステム内容で操作は簡単、価格は安く！

コンパクトなシステム

フロントシステム スマート

プレチェックイン フロント会計 顧客管理

充実のシステム内容、驚きの価格

ビジネスホテル専用システム

フロントシステムBIZ

開発・販売・アフターフォローまで、一貫した安心サービス

ソフト販売・開発元



新日本エレクトロニクス株式会社

〒321-0952 宇都宮市泉が丘5-7-11

TEL.028-660-1160(代) FAX.028-660-1161

URL <http://www.njcs.co.jp/>

ホテル・旅館 トータルシステム マネージャーシリーズ



宿泊管理・顧客管理システム
フロントマネージャー
【ビジネス・シティ版】
 ビジネス・シティ向けに特化
 した高機能&コンパクトな設
 計。『いつものように...』を
 『見える化』

宿泊施設管理システム
フロントマネージャー
【旅館・リゾート版】

会場等レイアウト作成ツール
「テーブルプランマネージャー」
会場のご利用に合わせた美しい図面を簡単操作で素早く作成できるので、お客様への提案力が飛躍的にアップ！

レストラン会計システム
レストランマネージャー
オーダー登録で清算業務をタ
ッチパネルで簡単操作。簡易
オーダーエントリやホテルシ
ステムと連動可能

— 婚礼・宴会システム —
パンケットマネージャー
 婚礼・宴会の受付から手配、会場管理、見積書作成まで一連で操作。宴会業務をコンパクトにシステム化

厨房管理システム
キッチンマネージャー
厨房部門の原価・行程・衛生
管理までを行い近代化を支援。
一般レストランまで幅広く対

仕入・買掛金システム
サブライマネージャー
食材や消耗品などの発注、仕入、支払い業務を通して在庫、買掛金を管理

売掛金管理システム
「クレジットマネージャー」
現場で発生する売掛金データを自動収集。不良債権を早期発見し、対策が可能

Thank you!! あなたの情報パートナー
YOUCOM
40th
<http://www.youcom.co.jp/>

東京: ☎105-0004 東京都港区新橋 5-7-10 ☎03-3578-8670
岡山: ☎700-0901 岡山県岡山市北区本町 10-17 ☎086-234-7343

ユ-コム



湯浅社長

ホテル・旅館システム

今年で創業40周年を迎える「コム ホテル・旅館」は、1998年に厨房管理などのシステムを導入して、予約システムに参入し、予約システム専用パッケージ「ホテルマネジャーシリーズ」を提供した。これまで、宿泊特化型のビジネスホテルから多目的型シティホテル、リゾートホテル

旅館、研修施設や婚礼施設などあらゆるタイプの施設40社以上に導入された。

同シリーズは、「トータルでシステム構築ができる特徴がある。宿泊施設の管理、レストラン会計、婚礼・宴会管理、会場フロア作成、売掛金・ポイントにある。全て自社開発

れまでの豊富な実績を各サービスに反映し、自社の製品のみならず、予約エンジンとの連携も積極的に行う。

同社の強みは、施設が必要とするほぼ全ての機能を取り扱っていることである。全て自社開

なで、顧客が希望する自由にかスタマイズができるほか、大手メーカーと一系に比べ安価で導入できるメリットも。最近では、サポーター体制を強化

24時間・365日、完全のアフターサービスを構築し、顧客の要望に応えている。

さらに**高機能、高品質を**

「長年の経験を生かし、当社には豊富な人材がいり、併せて、製品開発の技術もアップした。今年は、今まで以上に高機能で高品質の製品と、より充実したサービスを提供したい」。ぜひ、ご相談ください」と話す。

さらに高機能、高品質を

■会社概要

本 社	岡山県岡山市北区本町10-17 本町第一ビル
創 業	1975年10月
事業内容	システム開発、ホテルパッケージシステム、ギフト店販売 パッケージシステム、各種コンピューター機器・OA機器 の販売など
資 本 金	4900万円

山田ビジネスコンサルティング



青木部長

事業再生コンサルティング

旅館、ホテルの業績改善の総合力だ。昨年10月にはグループ全体の従業員数が1082人となつた。経営改善の専門家や税理士や会計士、弁護士システムエンジニア、社会保険労務士などの専門家が多数在籍しておられ、さまざまな相談にワンストップでお答えすることが可能だ。

——料金について教えてください。

青木 相談が簡易診断は無料なので気軽に聞いて合せてほしい。最近で業績改善の取り組みが実としており、旅館・ホテルの経費負担ゼロで借入金を減らすことや利

支援や専門資料の作成を行う。次に、行つたのが業績改善策の立案と実施だ。旅館・ホテルの業績アップにはコツがあり、地域や客層によっても大きく異なる。弊社が業績改善のノウハウを提供させていただき、短期間で利益アップを進める。実際に弊社でお手伝いした中には宿泊者数3割アップ、別注売り上げ4割アップを実現したケースもある。

——DDS(債務の劣化)や債権放棄、金利引き下げ、返済条件の変更などを必要とする事業継続が困難となる場合には関係機関との調整もお手伝いさせていた。

旅館・ホテル特有の問題に配慮して支援

旅館・ホテル特有の問題に配慮して支援

旅館・ホテルの実情に接して感じることとは。

青木 地理的な制約から専門的な情報を得にくく、また経営者仲間にも相談しにくい話なので悩みを抱え込んでしまっている。危機感を持ちながら具体的な解決策を打てず、手遅れになってしまっている。借り入れ返済できないという負目ばかり銀行の言いなりになってしまっている。旅館は金事情をよく理解しているの、具体的な対処方法についてアドバイスできる。

—— 旅館・ホテルが元気になるメッセージをした。

青木 旅館が関与した例で地域の経済環境が厳しいなかでも売り上げアップ、経費の合理化に成功している館がある。また、その旅館が認められた、その銀行から債権放棄や新規融資を引き出せたケースもある。旅館は非常にしがらみが多く、新しいことをやるのとは元来と違っている。思いが革新を妨げているのではないかとはいえない。幸いにして経済環境は好転しつつあるが、その恩恵を得られるかどうかどうかが必ず次第だ。努力すれば必ず報われる。全社員一丸となってチャンスを勝ち取ってほしい。

青木 全国各地の旅館・ホテルをお手伝いしてきた中で培った豊富な経験と金融資関との良好なネットワークだ。旅館・ホテル業は他業種から見ると独特なやり方が多く、他業種の成功事例をそのままではめようとしてもうまくいかない。地域や客層によっても業績改善のやり方が大きく異なる。当社は事業再生の黎明期から旅館・ホテルのお手伝いを行中で培った豊富な経験と実績がある。旅館・ホテル特有の問題、オーナーの価値観、地域性や客層に配慮した支援が可能だ。

—— コンサルティング業務を通じて構築した、全国金融機関との良好な関係も強みだ。ありがたいことに旅館が作成支援した事業計画やアクションプランは多くの金融機関から信用を頂いている。銀行も返済円滑に行うためには、事業計画の作成なのでまずは問い合わせてほしい。

益改善に成功したケースもある。経費負担をお願する場合はできるかぎり負担にならない金額でご支援させていただくのが旅館のモットーだ。補助金利用を希望する場合に所在する都道府県や時期、テーマにより異なるのでまずは問い合せてほしい。

—— どういった形で進めるのか。

青木 最初に行うのが財務診断だ。財政健全化のために必要な金融支援の程度、有効な金融スキーム、利益改善の必要額を明らかにする。必要に応じて金融機関への説明

もう一つは、旅社アル

■会社概要

本 社	東京都千代田区丸の内 1-8-1 丸の内トラストタワー N 館 14 階
創 業	1997 年
事業内容	業績改善・持続的成長、事業再生、事業計画の策定・実行、M & A、事業承継に関わるコンサルティング、事業・財務・法務 デュ・デリジエンス、官公庁の受託調査・研究
資 本 金	1 億円
	従業員数 403 人 (2014 年 10 月現在)

**旅館・ホテルの資金調達・再生から売上アップまで
私たちには確かな実績があります。**

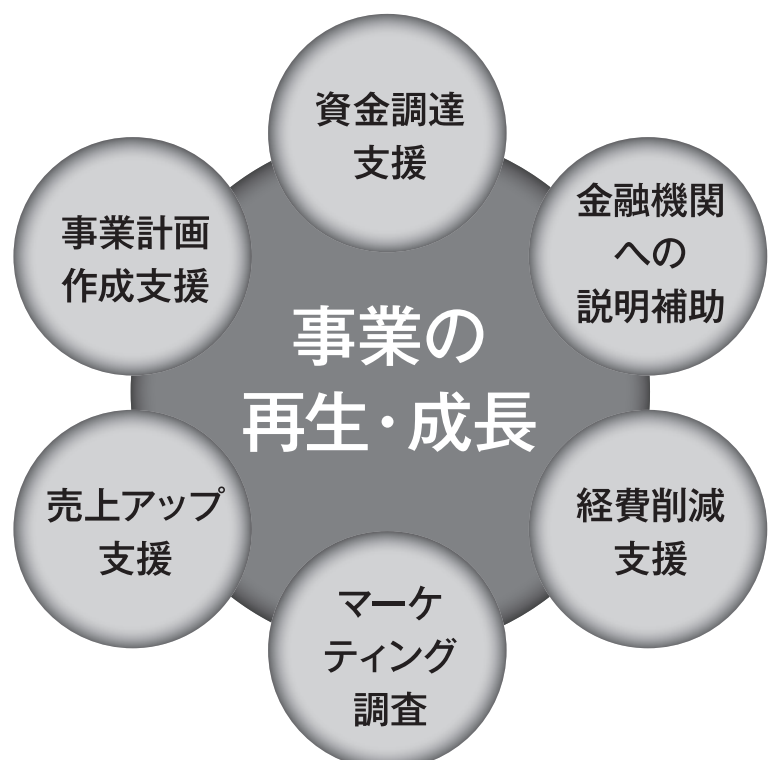
10年以上のコンサルティング実績、300名を超える在籍コンサルタントが、再生局面から成長局面まで、事業のステージに応じた幅広い経営課題に対応致します。

クライアント様の声

- 資金調達支援〈山梨県・旅館経営者〉
信頼感ある事業計画・行動計画を作ってくれただけでなく、金融機関への説明補助もしてくれ、新規融資が受けられました。

●売上アップ支援〈静岡県・シティホテル支配人〉
宿泊プランやレストランメニューの開発・販売促進、婚礼サイトの改善等多岐に渡る支援をしてくれ、売り上げが大幅にアップしました。

●マーケティング支援〈秋田県・シティホテル経営者〉
営業の見える化、人時生産性の改善、会議体の見直し等、社内の管理体制を整備してくれ、業務効率の改善につながりました。



山田ビジネスコンサルティング株式会社
YAMADA Business Consulting Co.,Ltd.

〒100-0005
東京都千代田区丸の内1-8-1 丸の内トラストタワーN館14階
Tel.03-6212-2510(代表) Fax.03-6212-2520
<http://www.y-bc.co.jp>

知識・経験豊富なコンサルタントがお答えします!ぜひお電話ください

無料相談ダイヤル

☎03-6212-2512

受付時間 月～金 9:00～17:00 担当:青木・吉川・橘田



コレリアンドアトラクト



松本社長

ホテル・旅館向けウェブコンサル

売れる宿泊プラン作り

ホテル・旅館業界に専門特化して、自社の宿泊予約を増やすために、ウェブサイトの制作から集客支援まで行うウェブコンサルティング会社、コレリアンドアトラクトは、創業5年で国内外に200社以上の顧客を持ち、全ての案件で宿泊予約を大幅に増やしている。

同社は、消費者がネット上で検索する傾向から予約につながるやすいキーワードを見つけたし、そのキーワードを使って宿泊プランを作る予約を増やす売れる宿泊プラン作りによって多くの実績がある。昨年は、「ホテル・業プロセスを設定し、ウェブで直販はまだまだ増やせる」と松本社長。

■会社概要

本社 東京都港区南青山5-10-2 第2九曜ビル7階
創業 2009年5月 従業員 10人
事業内容 ホテル・旅館専門ウェブコンサルティングサービス。ウェブ集客戦略策定、リスティング広告運営代行、SEO対策、ウェブサイト制作、スマートフォンサイト制作、アクセスログ解析、ネット売れる宿泊プラン作りサポート

“宿泊予約”を増やしたい。ホテル・旅館経営者の皆様へ

新規獲得 集客強化 売上倍増 利益UP

手数料がかからない宿泊予約(＝直販)を増やします。

24時間365日休まずお客様を集客するウェブマーケティング営業のすすめ

インターネットで宿を探す見込み客を集客するためのサービスを紹介

01 スマートフォン経由の宿泊予約を増やす

国内のスマートフォン普及率は、54.7%。スマートフォンを使って宿泊予約を行う人が増えています。スマートフォン対応で宿泊予約(直販)を伸ばす。

iPhone経由の平均CVR 2.2%(当社調べ)
この数値はWEBマーケティングの基準値1%より格段に高い。



スマートフォン対応サイトとは、現在のウェブサイトの情報をベースにスマートフォン用にカスタマイズします。スマートフォンを使って検索された場合は、専用のページが表示できます。

【制作費用】
1サイト30万円から

02 予約につながる“検索キーワード”で宿泊プランを作る

キーワードを制する者はウェブマーケティングを制する
キーワード起点で宿泊プランを作り検索結果で上位表示させる。

検索数が多く、競合ホテル・旅館が気づいていない
予約につながるキーワードを使って宿泊プラン作りをサポートします。



Collely & Attract 株式会社コレリアンドアトラクト

http://www.collely-at.com E-mail: info@collely-at.com

■本社 〒107-0062 東京都港区南青山5-10-2 第2九曜ビル7階
TEL : 03-6427-9513 FAX : 03-6427-9514

宿泊予約を増やしたい経営者様へ

お問合せ先
e-mail: info@collely-at.com
TEL : 03-6427-9513
(受付時間: 平日9:30~18:30)
北海道から石垣島まで顧客数200社以上



NECディスプレイソリューションズ



鈴木執行役員

映像表示装置の開発、製造、販売

NECディスプレイソリューションズは、大型の液晶ディスプレイを用いたデジタルサイネージ(電子看板)やプロジェクションマッピングなどにも使われるプロジェクションマッピングで壁やタイル製品のリニューアルの提供によって、映像を駆使した生活の向上を提案している。今後の観光は映像技術によってどんな変化を遂げるのか。鈴木一朗執行役員に聞いた。

◇ 観光業界での今後の話題は何と言っても2020年東京オリンピック・パラリンピックだ。鈴木 われわれ映像業界にとっても大きなイベントだ。オリンピックに向けて外国人観光客が押し寄せると、おそくは港もホテルも満杯状態になるだろう。その時に観光業界や映像業界がすべきは「おもてなし」だ。おもてなしは経済用語で言うと、経験そのものが価値であるという「経験価値」だ。これを日本にきた外国人にだけ理解してもらえないが大事だ。

◇ 外国人客に知ってほしい経験価値とは。鈴木 日本人らしいホスピタリティを伝えること。日本人が培ってきた、自然と共存する精神や助け合いの心を外国人に知ってもらいたい。恥を知る文化、礼を重んずる文化なども経験してほしい。それが全世界に向け発信されるのが本場のオリンピック効果だ。例えば、神社に海外の人たちが来ているが、お参りの仕方をまったく知らない。ただ観光に来ただけで、日本人の心を感じていただけないのは何故か。日本にはいろいろな価値観があるのだから、それを経験してもらいたい。われわれは映像で助けることができる。

◇ 映像を使った旅館 ショッピングは、各館のイベントで利用されるケースが増えてきた。鈴木 イベントに活用するだけでなく、ホテルや旅館でも、日常で経験するものがすごく大事になってくる。結婚式場で使うのも面白い。披露宴会場全体にプロジェクションマッピングで映像を映して、感動を与える。突然、海の中に潜ってみたい、空を飛んでみたい、天使が舞い降りてみたいと、さまざまな演出ができる。披露宴を行うホテルを選びに来たカップルにプロジェクションマッピングで演出を見せると成婚率がぐっと上がるという。

◇ 映像は観光地や観光施設でも役立つ。鈴木 大きな商業施設では館内で迷ってしまうこともあるだろう。そこで、サイネージによる案内が必要になる。われわれが提供する製品には、大型液晶ディスプレイにスタンド、映像を作成するソフトウェアなどを合わせてセットにすることで、簡単に電子ポスターを掲示できる「美映エル」やイベント情報や館内案内を手軽な操作で配信できるインフォメーションシステム「アドウィンドウ」がある。さらに、サイネージと連動したタブレット型パソコンを見れば自分の位置が分かる。道案内もしてくれる。これは観光地でも絶対に必要なのは。われわれはこのようなサイネージと他の機器を連動させた提案も行っている。

◇ また、元々福祉施設や病院で使用するから発想したものだが、天井にテレビや新聞を写せば、ベッドで寝ながら見ることができ、手を動かさなくてもチャンネルが替わることができる。旅館やホテルでも、新聞のページめくりや、最新のニュースも対応できる。われわれは、こういった提案を行い、観光業界の方を支援していききたい。

◇ 最近、プロジェク

日本人の「おもてなし」外国人に映像で伝える

■会社概要

本社 東京都港区三田一丁目4番28号(三田国際ビル)
創業 2000年1月18日
事業内容 映像表示装置および映像表示ソリューションの開発、製造、販売
資本金 30億円 従業員 約510人

心に残る映像演出で、お客様をおもてなし。

Empowered by Innovation

NEC

建造物や催し物に

サプライズ・イベント企画に

館内の入口やロビー

フロント・レセプションに

プロジェクションマッピング



真っ白な造形物が
立体的な映像に早変わり!

投写前

投写後

話題性あり!

集客アップ!

感動的演出!

宣伝効果!

■プロジェクションマッピングにおすすめのプロジェクター

高輝度プロジェクター

ViewLight
NP-PA671WJL6700ルーメン
*レンズ別売

高輝度プロジェクター

ViewLight
NP-PX700WJD27000ルーメン
*レンズ別売

簡単デジタルサイネージ

美映エル™
ミハエル シリーズ

キット構成
液晶ディスプレイ スタンド
メディアプレーヤー ソフトウェア

施設案内や周辺観光などの
インフォメーションを
大画面で提供



館内インフォメーションシステム

AdWindow®
シリーズ

宴席案内やイベント情報を
手軽な操作で配信

【館内の通路やエントランス】



【宴会会場】



Orchestrating a brighter world
世界の想いを、未来へつなげる。

NECディスプレイソリューションズ

■弊社ホームページはこちら

http://www.nec-display.com/jp/

■AdWindow、ViewLight、美映エルは、NECディスプレイソリューションズ株式会社の商標または登録商標です。
■正しく安全にお使いいただくために、ご使用前に必ず「取扱説明書」をよくお読みください。

絶景を独り占めする満足感



O-Bath (D) Design: Motomi Kawakami

料亭 湖里庵 様(琵琶湖)



HINOKISOKEN

檜 創建 株式会社 〒509-9232 岐阜県中津川市坂下305-15 TEL0573-75-5400 www.hinokisoken.jp

檣創建

木製浴槽の製造、販売

「旅館・ホテルの皆さんが特徴。丸型、楕円のストライプ曲線の美しさに最高級の木製浴槽を形、繭（まゆ）型、角型さが特徴だ。

屈けない」とするのは岐
 卓長である。楢岡建の小
 幹、大泉は、最
 高級の木曽桐、高野楓、
 榎、青森ひばなどの天然
 素材を使用し、大浴場や
 貸切露天風呂に最適な浴
 槽を提案する。同社
 (Gマーク)を受賞した。
 同社は昨年、若手作家

斬新で存在感ある浴室に

の浴槽は全て熟練工による手造りで、厳選された素材に伝統的な木工技術が注ぎ込まれている。

日本を代表する工業デザイナー、川上元美氏によろ、ザインが好評の浴槽「O Bath（オーバス）シリーズは、タペのない自由形状のデザインに、楕円の心地よい内側に接し、楕円の側面に膨らみを持ったザイン。木製浴槽では難しいS字曲線も実現した。一方のフューメは、地元産の樟と樺を貼り合わせた部材を、人の曲線になじむように曲げ加工。部材し上げます」と小栗社長は、

■会社概要

本 社	岐阜県中津川市坂下305-15
創 業	1994年 2月
事業内容	主に木曽産の内地材を使用した浴槽・浴室などの設計、施工、管理、その他付帯する業務全般
資 本 金	3600万円
従 業 員	20人

アゼスタ

旅行業務システムなど

アゼスタは、旅行会社とバス会社とに旅行業務システム「旅ネスタプロ」と貸切バス運行管理システム「バス快道（バスカイドゥ）」を提案する。両システムへの導入実績は50社以上という。

旅ネスタプロは、行程表から見積書の作成、売り手業務をサポート。複数台のバス快道は予約変更、乗務員割当てなどの日常業務をサポート。複数台のバス快道は予約変更、乗務員割当てなどの日常業務をサポート。複数台のバス快道は予約変更、乗務員割当てなどの日常業務をサポート。

正式に施行されたことに
「自動料金計算
も搭載した。走行
距離と所要時間を入力す
ると、運賃を自動で計算
して予約配車の手料金を
自動で連動する。

両システムはともに連
携。旅ネスタプロで作成し
た行程表はバス快道の運

すぐにバージョンアップ

上げ、顧客管理までを支援する。出発地から到着地までの移動地点を入力すれば、距離と時間を計算してコース表、見積書が自動的に完成。同時に運行指示書や運転日報、請求書、損益計算も提示される。エクセルとの連動が可能なので、作成した票書類は好きなように加算の新運賃・料金制度が

走行距離、走行時間は旅行距離、走行時間には旅費、燃料代、乗客料金をネスプロで確認できる。

同社の小俣信彦社長は、「要望があればすぐに対応できるようにアップして対応できるのが当社の強み。ぜひ、お世話掛け下さい」と話す。

■会社概要

本 社	東京都中央区東日本橋 2-25-8 光井東日本橋ビル 6 F
創 業	2005年10月
事業内容	各種業務ソフトウェアの開発および販売・サポート、情報ネットワークサービス
資 本 金	1000万円

アイディティ・ソフトウェア

中・小旅行会社向けシステム

アイディティ・ソフトで安心！に使える。ウェアが、中・小旅行会社に提案する「アイディティ・トラベルワーカー」は、グーグルのクラウドサービスを利用した業界初の基幹業務支援システムだ。クラウドを利用することで初期費用と月額保守料が不要。月額アカネット販売システムとトリ。ウェブページはテン

発売以来、ハッシュンアプリや新機能の開発を積極的に展開。昨年には、画で使える利点を完結。安トラベルワーカーで登録した企画商品からウェブ商品ページを自動生成するための、専門知識がなくても使える手軽さも売

募集型企画旅行商品の企画仕入から予約販売、精算業務までを完結。安

クラウド利用で低価格

ウント料のみ使える驚異的な低価格を実現した。現在、全国約200社で稼働している。導入の際は、遠隔リモートデモにより実際の画面を確認できるほか、導線のサインボードや問合のトレーニングや問合後のせ、サポートなど遠隔リモートで行うのと、ホテルなどに対応。

■会社概要

本 社	大阪府大阪市西区江戸堀 1-4-23 撞木橋ビル 2F（セー ルスサポートセンター）
創 業	2009年11月
事業内容	旅行会社向けクラウドサービス「トラベルワーカー」の開 発および販売、サポート

お待たせしました

究極の旅行商品インターネット販売システム

『トラベルワーカー WEB連動 募集型企画旅行システム』リリース！

面倒な旅行商品のWEBページ作成、集客・在庫管理が簡単に行えます。既にインターネット販売を行っている旅行会社様、これからネット販売を検討されている旅行会社様に最適のシステムです。

 基幹業務システム『トラベルワーカー』に完全連動 お客様の登録したデータをもとに、基幹業務システム(トラベルワーカー)の顧客データ、予約カルテなどが自動生成され、担当者の入力作業が不要です。	 24時間／365日 販売可能 ツアーデータはGoogleデータセンターに保存されるので、セキュリティも万全です。24時間／365日全土トップで予約・問合せを受けます。予約と同時にお客様とツアー担当者へ確認メールが自動配信されるので、セールスチャンスをお逃しなく。
 旅行商品 WEBページ自動生成 画面の指示に従いツアー情報を登録するだけでWEBページ(旅行商品)が自動生成されますので、WEB制作の知識がなくても誰でも簡単に作成できます。	 どの端末からでも操作OK コースの登録、WEBページの自動生成、ツアーの集客管理などすべての業務はWindows、Mac、iPad、iPhone、Android、タブレットなど、ネット環境さえあれば何処でも、どの端末からでも操作できます。
 あらゆる旅行商品に対応 バス募集旅行、パッケージ、AIR&ホテル、宿、クルーズ・・・海外／国内、自社主催／他社主催、在庫設定あり／なしに問わず、すべての旅行商品に対応しています。	 短期間で本稼働 従来の旅行業務基幹システムでは導入決定後、サーバーインストール、PCヘルプのインストール、設定、マスターデータ整備、操作トレーニングなど本稼働までに数ヶ月以上かかることも、トラベルワーカーではお申込後～1日で稼働します。
 最後の1席までWEB販売可能 刻々と変化する在庫やツアーの催行状況は基幹システムのデータを直接参照しているため、WEB用の在庫設定・催行状況管理をする必要がなく、最後の1席までネット販売が可能です。	 安心のサポート 導入準備(マスター設定)、操作方法のお問合せ、運用相談などは旅行業務を熟知した担当者で「遠隔サポート」を利用してサポートいたしますので、安心してご利用いただけます。

idol

旅行業界初 **Google** の
グーグル
クラウドサービスを利用したリテール旅行業務支援システム

TRAVEL worker

アイディディ・トラベルワーカー

無料 遠隔リモート
デモンストレーション実施中

詳細は「遠隔リモートデモンストレーション」でご確認ください。

ご都合のよい時間にお使いのPCでデモがご覧いただけます。

お問い合わせ・お申し込みはホームページまで

www.idd-soft.co.jp/ 又は

idol SOFTWARE Co.

株式会社 アイディティ・ソフトウェア／セールス・サポートセンター
〒550-0002 大阪市西区江戸堀1-4-23 撞木橋ビル2F Tel:06-6225-3665 / Mail:info@idd-soft.co.jp

〒550-0002 大阪市西区江戸堀1-4-23 撞木橋ビル 2F Tel:06-6225-3665 / Mail:info@idd-soft.co.jp