

### アイディディ・ソフトウェア

# あすの時代を創るのパートナーです

月額アカウント料2800円、驚異的な低料金を実現。全国約50社で稼働している。自社および他社の募集システム導入の際は、「自社にマッチするか」「使いこなせるか」など不安がきつものだが、遠隔リモートデモにより実際の画面を自分のPCで

## 着地型ツアアの提案強化

月額アカウント料2800円、驚異的な低料金を実現。全国約50社で稼働している。自社および他社の募集システム導入の際は、「自社にマッチするか」「使いこなせるか」など不安がきつものだが、遠隔リモートデモにより実際の画面を自分のPCで

### 中小旅行会社向けシステム

アイディディ・ソフトウェアが開発・販売を行う「アイディディ・トラベルワーカー」は、旅行業界初のクラウド型のクラウドサービスを利用したリテール業務支援システム。クラウドサービスを利用することで初期費用も対応。基幹業務システムと月額保守料が不要

#### ■会社概要

本社 大阪府大阪市西区江戸堀1-4-23 撞木橋ビル2F (セールスサポートセンター)  
創業 2009年11月  
事業内容 旅行会社向けクラウドサービス「トラベルワーカー」の開発および販売、サポート

# ネットで、販売強化!

『トラベルワーカー WEB連動 募集型企画旅行システム』で

## 解決!

- 予約までできない!
- メールのやり取りがめんどろ!
- WEB更新がめんどろ!
- ネットで売りたい!

**基幹業務システム『トラベルワーカー』に完全連動**  
お客様が登録したデータをもとに、基幹業務システムにデータが自動生成され、担当者への入力作業が不要です。

**24時間/365日 販売可能**  
予約と同時にお客様とツアー担当者へ確認メールが自動配信されるので、365日セールスチャンスをお逃しません。

**旅行商品 WEBページ自動生成**  
情報を登録するだけでWEBページ(旅行商品)が自動生成されるので、WEB制作の知識がなくても誰でも簡単に作成できます。

**どの端末からでも操作OK**  
Windows、Mac、iPad、iPhone、Android、タブレットなど、ネット環境さえあれば何処でも、どの端末からでも操作できます。

**あらゆる旅行商品に対応**  
バス募集旅行、パッケージ、AIR&ホテル、宿、クルーズ...海外/国内、自社主催/他社主催、在庫設定あり/なしに関わらず対応。

**短期間で本稼働**  
従来の旅行業務基幹システムでは本稼働までに数ヶ月以上かかることも、トラベルワーカーならお申込後3~4日で稼働します。

**最後の1席までWEB販売可能**  
在庫や催行状況は基幹システムのデータを直接参照しているため、WEB用の在庫設定/催行状況管理をする必要がありません。

**安心のサポート**  
導入準備、操作方法のお問合わせ、運用相談などは旅行業務を熟知した担当者が「遠隔リモート」を利用してサポートいたします。

旅行業界初 Googleの TRAVELworker

クラウドサービスを利用したリテール旅行業務支援システム

無料 遠隔リモート デモンストレーション実施中

お問い合わせ・お申し込みはホームページまで

www.idd-soft.co.jp/ 又は idd

株式会社 アイディディ・ソフトウェア / セールス・サポートセンター  
〒550-0002 大阪市西区江戸堀1-4-23 撞木橋ビル2F Tel:06-6225-3665 / Mail:info@idd-soft.co.jp

### 山田ビジネスコンサルティング



青木部長

### 事業再生コンサルティング

旅館・ホテルの本業支援、事業再生、事業承継、M&Aを得意とする山田ビジネスコンサルティング(債務の劣後化)などの金融支援を受けることができた。

青木 中堅中小企業の本業支援、事業再生、事業承継、M&Aを得意とする山田ビジネスコンサルティング(債務の劣後化)などの金融支援を受けることができた。

銀行交渉を円滑に行うためには、事業計画の作成協力を行うコンサルティング会社の信用度は極めて重要だ。弊社が事業計画の作成を手伝い、銀行へ共同して説明を補助することで、リニューアル投資や新ホテル建設に必要な融資を得られた実績は1644件。旅館・ホテル業への支援は、この10年間だけでも通算で400件以上になる。

—— セールスポイント

青木 全国各地の旅館・ホテルをお手伝いしてきた中で培った本業支援のノウハウと金融機関との良好なネットワークだ。旅館・ホテル業は他館の成功事例をそのまま真似ても上手くいかない。顧客・エージェント、基盤やスタッフ能力、ハード設備、資金力などの経営資源の状況、取引銀行からの評価、地域性によって取り組むべき施策や優先順位が変わってくる。支援する際に重視しているのが、経営者が気づかない自館の魅力やスタッフの潜在能力を伸ばすことだ。客稼働率40%台だったホテルを大規模投資なしに80%台まで引き上げたケースや、経営者が驚くほどのスタッフのスキルややる気の高まりが業績改善につながったケースがある。設備投資できなくても、売り上げアップにつながる策はいくらでもある。あきらめないことが大切だ。

—— 会社概要

山田ビジネスコンサルティングは、全国の金融機関との良好な関係も強みだ。ありがたいことに弊社が作成支援した事業計画やアクションプランは多くの金融機関から評価を頂いている。

## 経営者が気づかない自館の魅力伸ばす

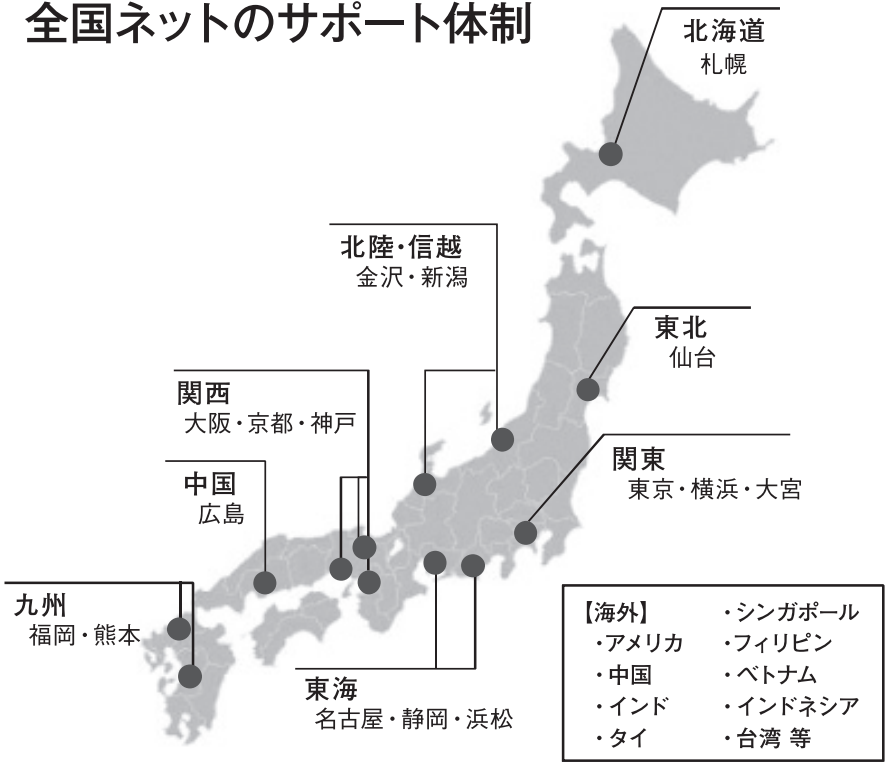
青木 相談や簡易診断は無料なので気軽に問い合わせしてほしい。相談後は無条件で書類を提出してほしい。旅館・ホテルが元気にするには、経営者が気づかない自館の魅力やスタッフの潜在能力を伸ばすことだ。客稼働率40%台だったホテルを大規模投資なしに80%台まで引き上げたケースや、経営者が驚くほどのスタッフのスキルややる気の高まりが業績改善につながったケースがある。設備投資できなくても、売り上げアップにつながる策はいくらでもある。あきらめないことが大切だ。

—— 会社概要

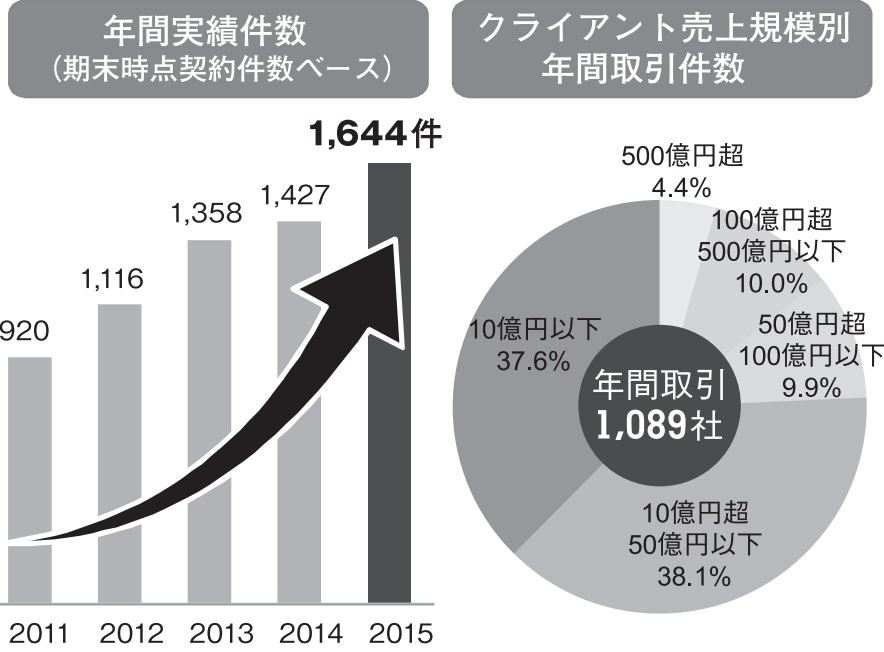
本社 東京都千代田区丸の内1-8-1丸の内トラストタワーN館9階  
創業 1997年  
事業内容 持続的成長、事業再生、M&A、事業承継、海外事業、医療機関、人事、グループ会社組織再編に関するコンサルティング  
資本金 1億円  
従業員数 448人 (2016年12月現在)

# 旅館・ホテルの運営支援・事業承継・M&Aなら山田ビジネスコンサルティング

### 全国ネットのサポート体制



### 確かな実績



### 充実したサポートメニュー

- 運営コンサル**
  - 売上アップ支援
  - コストコントロール支援
- 再生コンサル**
  - 業務改善支援
  - 資金調達支援
- 事業承継**
  - 次世代の経営体制づくり
  - ニーズに応じた柔軟なサポート
- M&A**
  - 事業の発展を見据えた提案
  - 幅広いネットワーク

知識・経験豊富なコンサルタントがお答えします!ぜひお電話ください



山田ビジネスコンサルティング株式会社  
〒100-0005 東京都千代田区丸の内1-8 丸の内トラストタワーN館10階

無料相談ダイヤル【受付時間:月~金 10:00~17:00】

☎03-6212-2512 (担当:青木・橋田・武藤)